

Bouge Ton Camp !

Forma Camp

5 jours pour réussir
votre projet camping !



Le programme

1 - Identifier et maîtriser les différentes étapes nécessaires à l'acquisition d'un camping.

- Diagnostiquer le camping cible
- Evaluer l'établissement
- Connaître les modalités d'acquisition
- Établir un business plan

2 - Acquérir les outils marketing afin de développer ou créer une entreprise.

- Découvrir le marché du camping
- Définir son positionnement
- Utiliser les mécaniques du mix marketing
- Planifier et organiser le développement de sa structure

3 - Santé sécurité au travail dans l'HPA.

- Définir le cadre juridique et les responsabilités
- Obligations, Formations et financements
- Réglementation, maintenance et ERP

Mise en pratique sur étude de cas et simulation
en structure réelle (Campings partenaires).

Infos pratiques

Durée : 5 jours

Dates et lieux :

Du 9 au 13 Décembre 2024 à Montaigu (85)

Du 12 au 16 Mai 2025 à Bayonne (64)

Horaires : 8h30/12h30 - 14h00/18h00

Repas et collations : Repas du midi inclus.
Deux pauses avec collations incluses.

Coût : 2250€

Nous contacter pour une prise en charge possible
de la formation en fonction de votre OPCO.
Non éligible au CPF.

Les plus de la formation

Une visite de camping pour la réalisation
d'un rapport d'étonnement avec la mise
en application de ce qui a été vu durant
la formation et l'intervention de plusieurs
professionnels du milieu du camping
apportant leur regard et leur savoir faire.



Nous contacter :
Flashez le code

Vos intervenants



Jessica **HERIEAU**
06 82 57 52 91



NOLA CONSEIL



Julien **RENAUD**
06 09 25 30 43



Formation Secourisme Sécurité Incendie



Nicolas **SCHALK**
06 81 06 22 65

Marketing opérationnel

Jessica Herieau

Gestion financière

Julien Renaud

Prévention des risques professionnels et santé sécurité au travail

Nicolas Schalk

à bientôt !